

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

Промежуточные итоги и большие планы "Банковские технологии" №4, 06.05.2006

В начале апреля 2006 г. в итальянском городке Абано Терме прошла конференция «Современная ИТ-компания: новые предложения и возможности для финансовых институтов», организатором которой выступила российская компания Организационно-Технологические Решения (ОТР) — поставщик услуг в области системной интеграции и банковского ИТ - консалтинга. На конференции представители крупнейших российских банков имели возможность не только ознакомиться с итогами деятельности компании ОТР за прошедший год и ее планами на будущее, но и в неформальном общении обсудить многие вопросы, связанные с разработкой и внедрением ИТ - проектов.

Компания ОТР внедряет комплексные решения на основе ИТ - продуктов различных поставщиков (i-flex, Misys International Banking Systems, Infosys, SAP AG, System Access, «Диасофт», ФОРС, Advent и т. д.), выбирая их исходя из бизнес - требований и ИТ -стратегии клиента. Целенаправленное и быстрое изучение новейших ИТ - решений и четкое рабочее взаимодействие с их поставщиками позволяет компании ОТР минимизировать риски даже в самых сложных и многоуровневых проектах.

По словам Президента компании ОТР Дмитрия Рыбакова, выступившего на открытии конференции, в компанию приходят либо за полным ИТ - решением, либо за какой-то его частью, однако в каждом отдельном проекте специалисты ОТР стремятся выработать с клиентом общий взгляд на окончательное решение. Зачастую проводится расчет нескольких вариантов ИТ - решения под бизнес - задачи конкретного банка.

В схеме деятельности компании ОТР от разработки до реализации ИТ- стратегии Дмитрий Рыбаков выделил пять основных уровней: адаптация бизнеса (реинжиниринг бизнес-процессов), экспертиза и выработка ИТ-решений (ИТ-консалтинг — аудит, стратегия и выбор), создание инфраструктуры (проектные поставки), внедрение решений «под ключ» (внедрение бизнес-приложений) и сопровождение систем (техническая поддержка и аутсорсинг).

«Мы основываемся не только на теоретическом знании, но в первую очередь — на опыте наших уже осуществленных проектов. Это наша с вами совместная работа, поэтому я хочу поблагодарить вас за то, что вы, с одной стороны, прислушиваетесь к нашим словам, а с другой — даете нам возможность учиться вместе с вами», — сказал Дмитрий Рыбаков, обращаясь к присутствующим на конференции представителям отечественного банковского сектора.

По словам Дмитрия Рыбакова, компания ОТР стала по итогам 2005 г. одной из самых быстрорастущих компаний отрасли. Оборот компании составил более 700 млн руб., а сама она вошла в список 50 крупнейших ИТ - компаний России. На сегодняшний день в компании работают более 500 специалистов, 70% которых — аналитики, технологи и менеджеры проектов, а около 20% — системные архитекторы и программисты с уникальным опытом решения задач в области организации процессов и автоматизации технологий.

На конференции в Абано Терме выступил также Старший Вице-Президент компании ОТР Алексей Геня, в презентации которого были рассмотрены комплексные решения для банков, предоставляемые компанией ОТР.

По определению Алексея Гени, практики, детальному рассмотрению которых было посвящено его выступление, — это способность быстро и качественно реализовывать проекты внедрения бизнес - приложений и обеспечивать их сопровождение, а именно:

- Внедрение и сопровождение наиболее востребованных рынком решений мирового уровня (Misys Equation, SAP for Banking, Infosys Finacle, i-flex FLEX-CUBE, Oracle OFSA, BSC Gemini и т. д.)
- Наличие аналитиков и программистов, знающих конкретное решение
- Опыт взаимодействия с вендором
- Развернутая в компании ОТР среда локализации и кастомизации

На конференции были подробно рассмотрены основные практики компании ОТР:

1. Практика SAP for Banking — подписано соглашение, стартовал проект локализации системы для SAP, определена команда, развернута среда в офисе компании ОТП, проведено обучение специалистов, и реализуется проект внедрения в крупном российском банке
2. Практика Misys Equation — подписано соглашение, определена команда, закончено обучение специалистов, развернута среда в офисе компании ОТП, реализуются проекты с Альфа - Банком и банком «АК-Барс», а также разработаны локализованные программные продукты
3. Практика BSC Gemini — подписано соглашение о сотрудничестве, развернута среда в офисе компании ОТП, определена команда специалистов, завершено обучение, завершается первый проект в Альфа - Банке, и планируется локализация CO Gemini (GBA)
4. Практика Oracle OFSA — подписано соглашение о партнерстве, завершены обучение специалистов и сертификация, спроектировано и развернуто универсальное хранилище данных, разработаны первая очередь альбома управленческой отчетности и первая очередь альбома регламентной отчетности ЦБ РФ, на апрель 2006 г. запланирована компоновка продукта, а также ведется подготовка к внедрению в крупном российском банке
5. Практика i-flex FLEXCUBE — соглашение находится на финальной стадии подписания, согласована программа обучения и сертификации, обучение запланировано на апрель-май 2006 г., определена команда для практики, развертывание среды в офисе компании ОТП запланировано на апрель-май 2006 г., и предусмотрено участие в проектах Международного Московского банка и HomeCredit Bank
6. Практика Infosys Finacle — подписано соглашение о сотрудничестве, закончены обучение и сертификация специалистов, развертывание среды в офисе компании ОТП намечено на апрель-май 2006 г. и реализуется проект внедрения в крупном российском банке

Говоря о планах на будущее, руководители компании ОТП пообещали, что в 2006 г. компания представит заказчикам новую, несколько отличающуюся от применяемой ранее, модель бизнеса, — в частности, по словам Алексея Гени, компания ОТП вышла на рынок поставок системного программного и аппаратного обеспечения.